

# AVON

JULI-SEPTEMBER 2021

Entwicklungsprogramm für neue

# SALES LEADER





**JULI BIS SEPTEMBER 2021**

# **Entwicklungsprogramm für neue SALES LEADER**

**DEIN MODELL**

**Das Entwicklungsprogramm für neue Sales Leader** hält im ganzen Jahr über 5.200 € an Bonus für dich bereit und ist die perfekte Möglichkeit für dich, dir einen bedeutenden Verdienst aufzubauen.

CLOA	Gruppenbruttoumsatz (GAS)	Aktive Berater*innen G1	Eigenbruttoumsatz (PAS)	Bonus / dein Geschenk
CLOA 1	500€	3	100€	Geschenkset (Wert 400 €)
CLOA 2 (Junior Koordinator)	750€	5	100€	150 €
CLOA 3	1.100€	7	100€	150€
CLOA 4 (Koordinator)	1.700€	9	100€	200€
CLOA 5	2.500€	12	100€	250€
CLOA 6 (Senior Koordinator)	3.200€	14	100€	300€
CLOA 7	3.500€	16	100€	350€
CLOA 8	4.000€	18	100€	400€
CLOA 9 (Top Koordinator)	4.500€	20	100€	500€
CLOA 10	5.500€	20	100€	700€
CLOA 11	6.500€	20	100€	800€
CLOA 12 (Junior Leader)	8.000€	20	100€	1.000€

### ZUSÄTZLICHE ERKLÄRUNGEN:

Das Programm besteht aus 12 Schritten: In jedem Monat machst du den nächsten Schritt. Der Bonus wird nach Erfüllen der Voraussetzungen pro Campagne im jeweiligen Monat ausgezahlt. Der Sales Leader kann einzelne Schritte überspringen und dann wieder an diesem Entwicklungsprogramm teilnehmen, d.h. wenn in einem Monat das Ziel für den Bonus verfehlt wird, gilt für den nächsten Monat trotzdem das nächste Ziel der nächsten CLOA (und der dazugehörige Bonus).

**CLOA:** Sales Leader Zugehörigkeitsdauer (seit wie vielen Monaten jemand Sales Leader ist). Die Zugehörigkeitsdauer startet im Monat, in dem die Sales Leader Vereinbarung angelegt wird.

**Gruppenbruttoumsatz (GAS)** der 1. und 2. Generation zusammengezählt: Gesamtauftragswert des Teams (alle 2 Generationen, abzüglich Rücksendungen) einschließlich des Eigenbruttoumsatzes (PAS) des Sales Leaders in einem Monat (Kund\*innen-Preise).

**Aktive Berater\*in:** Berater\*in mit Aufträgen über 1 € Netto.

## DEIN LOA1 ENTWICKLUNGSPROGRAMM

Als neuer Sales Leader ist deine wichtigste Aufgabe, dir dein eigenes Beauty-Berater\*innen-Team aufzubauen. Unser spezielles Programm begleitet dich auf diesem Weg.



### 100 DUFTPROBEN DES AKTUELLEN WILLKOMMENSANGEBOTES

FAR AWAY REBEL & DIVA für Sie,  
100 Proben mit je 0,6 ml

*Eine Selektion an Produktneueinführungen  
für das laufende Quartal*



### 250 FLYER DES AKTUELLEN WILLKOMMENSANGEBOTES

Mit diesen Flyern wirst du neue Beauty-Berater\*innen ernennen. Das sorgt wiederum für mehr Wachstum in deiner Gruppe und somit auch einen höheren Verdienst für dich.

### ALLE LOA1-3 GESCHENKE AUS DEM ENTWICKLUNGSPROGRAMM

Exklusiv erhältst du alle Geschenke aus dem aktuellen Entwicklungsprogramm für neue Beauty-Berater\*innen, direkt zum Vorführen.



**Duftproben**

*Beispiel-  
abbildungen*



Alle Geschenke werden dir nach Ablauf des jeweiligen Monats, mit deiner ersten Bestellung im nächsten Monat mitgeschickt.

# Deine

# VORTEILE

als Sales Leader

- > **12 Provisionszahlungen** pro Jahr
- > Exklusive **Bonusprogramme**
- > Selbstständige **Karriereentwicklung**
- > **Flexible Arbeitszeiten**
- > **Kostenlose Unterstützung** durch Trainings, Webcasts, Konferenzen, Druck- & Online Materialien
- > **Ohne Startinvestition** & Unternehmerisches Risiko
- > **Tradition**, die deinen Erfolg unterstützt
- > **Teamarbeit**, die Spaß macht
- > **Neue soziale Kontakte**
- > **Reisen**
- > **Geschenke**
- > **Belohnung, Anerkennung, Zertifikate**
- > **Eigener Avon Online-Shop**





JULI BIS SEPTEMBER 2021

# Deine **VERDIENSTMÖGLICH- KEITEN** im Überblick

Sales Leader Modell mit 12 Positionen



Um die Provision zu erhalten, muss der Sales Leader selbst als aktive\*r Beauty-Berater\*in tätig sein.

# DAS PROVISIONSMODELL

Beginne deine Karriere mit Avon und verdiene mehr!  
Dein Business - Deine Freiheit, deine Art zu leben!

Titel	Gruppenbruttoumsatz (GAS)	G1 %	G2 %	Wachstumsbonus % G1	Mentoringbonus €
Junior Koordinator	750 €	5,0 %		2,0 %	
Koordinator	1.700 €	6,0 %		2,0 %	150 €
Senior Koordinator	3.200 €	6,5 %		2,0 %	300 €
Top Koordinator	4.500 €	7,0 %		2,0 %	400 €
Junior Leader	8.000 €	7,5 %	1,5 %		
Leader	15.000 €	8,0 %	2,0 %		
Senior Leader	28.000 €	9,0 %	2,5 %		
Top Leader	40.000 €	9,0 %	3,0 %		
Junior Manager	63.000 €	9,5 %	3,5 %		
Manager	115.000 €	9,5 %	4,0 %		
Senior Manager	230.000 €	10,0 %	4,5 %		
Top Manager	460.000 €	10,0 %	5,0 %		

## Wachstumsbonus % G1:

\* Junior Koordinator bis Top Koordinator: mindestens 1 Ernennung ab 50 € Brutto Bestellwert pro Monat UND 1 aktive\*r Berater\*in in der 1. Generation der Gruppe mehr als im letzten Monat.

## Mentoring Bonus:

Der Upline Sales Leader ab Titel „Junior Koordinator“ erhält einmalig für das erstmalige Erreichen eines der Titel Koordinator bis Top Koordinator eines Sales Leaders aus seiner 1. Generation einen Mentoring Bonus.

## ZUSÄTZLICHE ERKLÄRUNGEN:

Das Programm besteht aus 12 Schritten: Von der Kandidatur in dem ersten Monat bis zum 12. Monat (1 Jahr). Dein Bonus / deine Geschenke werden dir nach Erfüllen der Voraussetzungen pro Monat nach dem Monatsabschluss ausgezahlt / verschickt.

**CLOA:** Sales Leader Zugehörigkeitscampagne (seit wie vielen Monaten jemand schon Sales Leader ist. Die CLOA startet in dem Monat, in dem die Sales Leader Vereinbarung angelegt wird).

**Gruppenbruttoumsatz (GAS)** der 1. und 2. Generation zusammengezählt: Gesamtauftragswert des Teams (alle 2 Generationen, abzüglich Rücksendungen) einschließlich des Eigenbruttoumsatzes (PAS) des Sales Leaders in einem Monat (Kundenpreise).

**Aktive Berater\*in:** Berater\*in mit Bestellung über 1 € Netto. Jedoch: Eine Person, die in dem jeweiligen Monat eine höhere Rücksendung als Bestellung hat, weniger als 1 € Netto Bestellwert hat, ODER nur Broschüren / andere gedruckte Unterlagen / Verkaufshilfen bestellt, wird trotz Bestellung und evtl. mehr als 1 € Netto vom System als nicht aktiv gewertet.

**Nettoumsatz:** Bruttoumsatz (Kund\*innen-Preise) abzüglich Rabatt für Berater\*in, abzüglich MwSt. Damit der Sales Leader eine Provision ausgezahlt bekommt, ist es notwendig, in jedem Monat mindestens den Titel Junior Koordinator zu erreichen (750 € Gruppenumsatz).

Prämien (Seite 4): Im Einzelfall kann es zu einer Lieferzeit von bis zu 6 Wochen kommen. Bitte beachte, dass Avon sich im Fall nicht lieferbarer Ware vorbehält, Produkte mit ähnlichen Eigenschaften, Qualität und Wert zu senden.

AVON besitzt alle Rechte, um die Provisionsstruktur jederzeit zu ändern. Wir weisen dich darauf hin, dass die Änderung der Provisionsstruktur als einvernehmlich vereinbart gilt und die neue Provisionsstruktur die bisherige vollständig ersetzt, wenn du dem nicht innerhalb von 6 Wochen nach Erhalt dieser Information widersprichst.

Einen Widerspruch richtest du bitte an den Avon Kundenservice:

**Email: [Verkaufsservice@avon.com](mailto:Verkaufsservice@avon.com)**

**Telefon: 0811/29999020**

**Postanschrift: Avon Cosmetics GmbH**

**Postfach 23 17 01,**

**85326 München Flughafen**

Bei Rückfragen wende dich gerne an deinen Sales Coach.  
Rufe unseren Kundenservice unter der **0811/29999020** an.

Schreibe uns eine E-Mail: **[Verkaufsservice@avon.com](mailto:Verkaufsservice@avon.com)**

Irrtum und Änderungen vorbehalten.

Werde ein Teil der Avon Sales Leader  
Facebookgruppe: **[https://www.facebook.com/  
groups/AVONSalesLeaderDeutschland](https://www.facebook.com/groups/AVONSalesLeaderDeutschland)**



**@avoncosmeticsde**

**AVON**  
**[www.avon.de](http://www.avon.de)**